

メンタリスト日本チャンピオンが教える!

お客様心理の掴み方セミナー

優秀な営業マンと詐欺師は紙一重。そんな言葉を耳にしたことはありませんか？「相手の懐に入るのが上手な人・話し上手に見えないのにセールス力がある人・見かけによらず人脈がある人」こんな人たちは共通して「お客さま心理のつかみ方」を知っています。本セミナーでは、メンタリストならではの「顧客の心理をつかむコミュニケーション」をお伝え致します。メンタリズムパフォーマンスも交えながら楽しんでいただける内容となっています。皆さんがお持ちの素晴らしい商品やサービスを今以上に顧客に届け、様々なビジネスを発展させる、それが講師の思いであります。奮ってご参加ください。

講座内容

- ・人がモノやサービスを簡単に買わない時代に突入した
- ・お客さま心理は無意識に介入しないと動かない
- ・顧客の天邪鬼スイッチに注意する
- ・印象コントロールでお客さまの興味を引く
- ・お客さまの行動を誘導する仕掛けで売上がアップ
- ・顧客の心理をつかみ、欲しいの声を手に入れる

日時 令和7年 7月 14日(月) 13:30~16:30

場所 蒲郡商工会議所 イベントホール(2F)

(蒲郡市港町 18-23)

受講料 会員: 3,300円/名 非会員: 6,600円/名
(適用税率10%) (うち消費税額 300円) (うち消費税額 600円)

定員 25名 (定員になり次第、締め切ります)
※参加者が10名以下の場合、中止することがあります。

対象者 経営者、管理職、中堅社員、若手社員 等

※ 受講料を納入いただいた段階で正式に申込が完了となります。

※ 受講料のお振込は、蒲郡信用金庫 本店 普通預金No.0032833

蒲郡商工会議所中小企業相談所へお願いします。

尚、振込手数料は貴社にてご負担願います。

※ セミナー当日のキャンセルは受講料を返還いたしません。

■お申し込みは下記申込書に必要事項をご記入の上、FAX・Eメール・窓口にてお申込みください。

講師プロフィール



メンタリスト・ビジネス心理コンサルタント

おおくぼ まさし

大久保 雅士 氏

2007年国士館大学卒業。第一生命保険に入社。主に営業現場の人材育成・人事を10年経験。28歳時にアジア最強のメンタリスト「ロミオロドリゲス jr」に師事し、一番弟子になる。2016年にメンタリストの日本一を決める大会「メンタリズム・バトル・ロワイヤル」で優勝したことをキッカケに活動を本格化。管理職時代に携った「営業・労務管理・人材育成」にメンタリストが使う技術を応用し「人を誘導する技術」を体得。現在はパフォーマンスだけでなく、メンタリストの技術・スキルをビジネスに役立ててもらうため、研修講師として活躍中。

企業と地域の応援団

蒲郡商工会議所
G. アカデミー

TEL 0533-68-7171 (代)

お客様心理の掴み方セミナー 参加申込書

蒲郡商工会議所 事務局行 TEL:0533-68-7171 FAX:0533-68-0339 E-mail:g-academy@gamagoricci.or.jp

所属商工会議所 ・商工会名	() 商工会議所・商工会	※貴社が会員として入会されている商工会議所・商工会名を()内に記入してください。どちらにも加入されていない場合は空欄で結構です。	
参加者 役職・氏名	役職 氏名	事業所名	
担当者 役職・氏名	役職 氏名	T E L	
E - m a i l		F A X	
住 所	(〒 -)		

※ご記入いただいた内容は、参加者把握のために利用する他、事務連絡や関連事業の情報提供のために利用させていただくことがあります。